

Makler-Erlebnis-Workshop

~~1.350 €~~
997 €
Early Bird bis zum
31.03.2017



ANDREAS HABATH
MAKLERCONSULTING



Own your way.

Angebot beinhaltet:

- 2-Tages-Workshop
- 2 Übernachtungen
- FÜ, Mittag, Vitalpausen
- Unterlagen & Zertifikat
- 2-stündige Segeltour
- Grillabend

Location:

Tagungszentrum am
Wolziger See, ca. 30 km
von Berlin

Termin: 05. - 07.05.2017

Dauer: 9:30 - 16:30 Uhr

Preis: 1.350 € bzw. 997 €

TN-Zahl: max. 15 Personen

Parkplatz: vorhanden

Fokussiert zur regionalen Marke

Menschen möchten mit Menschen interagieren. Was Eigentümer und Käufer suchen ist kein Makler, sondern eine Persönlichkeit mit klarem Profil. Nur wer ein Profil hat, kann Abdrücke hinterlassen. In diesem Workshop erfahren Sie, wie Sie zu einer starken Markenpersönlichkeit werden. Wachsen Sie vom Makler zum ganzheitlichen Immobilien-Experten mit einem Geschäft, das Ihren Fingerabdruck trägt.

Authentisch ist das neue sexy

Wer stabile Häuser bauen will, benötigt ein tragfähiges Fundament. Dies gilt auch beim Geschäftsaufbau. Bei einem Immobilien-Makler ist das sein Profil: Wofür stehe ich? Was sind meine Business-Stärken? Worin bin ich ein Experte? Wie baue ich ein erfolgreiches Makler-Image auf? Denn nur wer authentisch ist, findet seine Zielgruppe mit Leichtigkeit. Und nur wer sein Ziel kennt, kann treffen. Wir zeigen Ihnen, wie Sie bei Ihren Kunden einen Volltreffer landen. Das beste Alleinstellungsmerkmal sind Sie, der Mensch hinter dem Makler.

Ihre Workshop-Highlights

- + **Profilierung:** Potenzial-Analyse, eigene „Ecken & Kanten“ identifizieren, Makler-Mission formulieren, persönliche vs. geschäftliche Ziele ableiten.
- + **Positionierung:** Standortbestimmung, Alleinstellungsmerkmale definieren, Bedarfs- und Engpassanalyse, Meine „Lieblingskunden“ erkennen, Marktchancen mit eigenen Stärken verbinden, marktkonforme Geschäftsidee aufstellen.
- + **Inszenierung:** Die „Hall of Fame“ der Akquise-Strategien, individuelles Vermarktungskonzept inkl. Marketing-Mix, der zum Unternehmen passt.



Ihre Fachdozenten:



ANDREAS HABATH
Fachtrainer für Makler
Dipl. Immobilienwirt (EIA)
Zert. Sachverständiger für
Immobilienbewertung



MONIKA OŚKA
Business Coach
Wirtschaftspsychologin (HS)
Expertin für Markenbildung
& Business Design

Der Workshop, der Energie frei setzt

Sie entdecken gemeinsam mit dem Dozenten-Duo und anderen Teilnehmern **verborgene Geschäftsmöglichkeiten** und **individuelle Marktchancen**. Damit schaffen Sie beste Voraussetzung für nachhaltiges Wachstum Ihres Makler-Geschäftes. Erleben Sie zwei energetisierende Workshop-Tage mit Unterhaltungswert:

Erleben, was wachsen lässt (praxisorientierte Wissensvermittlung)
Erleben, was vitalisiert (Waldluft, Seewasser, frische Vital-Küche)
Erleben, was verbindet (Fischerhütte, Segeltour, gemeinsames Grillen)

Durch die enge Zusammenarbeit, die inspirierende Seminarumgebung sowie die gemeinsamen Aktivitäten wird die beste Atmosphäre für kreatives und konzentriertes Arbeiten geschaffen. Das Relaxen am See und kulinarische Genüsse sorgen dafür, dass Körper und Geist in Hochform sind.

Ihre Nutzwerte

- + Sie identifizieren Ihre Potenziale und nutzen diese für das Maklergeschäft
- + Sie arbeiten fokussiert, weil Sie Ihr Ziel klar vor Augen halten
- + Sie spüren Engpässe im Makleralltag auf und beseitigen diese nachhaltig
- + Sie nutzen individuell angepasste Marketinginstrumente, die wirken!
- + Ab sofort arbeiten Sie vermehrt am und nicht im Unternehmen



**Ihre all inclusive
Workshop-Investition:
1.350,00 zzgl. MwSt.
997,00 zzgl. MwSt. bei
Sofortüberweisung bis zum
31.03.2017**

**Ihre verbindliche ANMELDUNG an Andreas Habath - Maklerconsulting:
E-Mail: andreas@habath.de • Tel.: 030-223 45 445 • Mobile: 0151-50 60 14 25
Goethestraße • 18 10625 Berlin**

05. - 07. Mai 2017

**Nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie den Ablaufplan, die Rechnung
sowie genaue Anschrift des Veranstaltungsorts.**

Teilnahmebedingungen:

1. Die Reservierung der Teilnehmerplätze erfolgt nach der Reihenfolge der Anmeldungen.
2. Bei Stornierung bis 3 Wochen vor Seminarbeginn fallen 50 % der Seminarinvestition als Stornogebühr an. Bei einer Stornierung von weniger als 3 Wochen vor Veranstaltungsbeginn oder bei Nichterscheinen ist die vollständige Seminarinvestition fällig.
3. Die Teilnahmeinvestition ist nach Erhalt der Rechnung zu zahlen. Die Teilnahme an der Veranstaltung ist nur möglich, wenn die Zahlung spätestens 2 Wochen vor Seminarbeginn beim Veranstalter eingegangen ist.
4. Der Veranstalter behält sich vor, ein Seminar abzusagen, wenn Gründe vorliegen, welche er nicht zu vertreten hat bzw. unzureichende Anmeldezahlen, Erkrankung des Dozenten, höhere Gewalt. Die Benachrichtigung der Teilnehmer erfolgt unverzüglich. Die gezahlten Investitionen werden zurückerstattet. Weitere Ansprüche seitens der Teilnehmer bestehen nicht.
5. Die Seminarunterlagen sind ausschließlich für den persönlichen Gebrauch bestimmt. Eine Weitergabe, Vervielfältigung oder sonstige Nutzung ist nur mit schriftlicher Zustimmung des Autors gestattet.
6. Der Veranstalter haftet gegenüber den Teilnehmern nicht bei Unfällen, Verlust oder Beschädigung von Kleidungsstücken, Fahrzeugen etc. vor, während und nach den Veranstaltungen.